

Spojrzenie na rynekData publikacji: 2025-08-08
Dz.U. nr: 6293**Obowiązkowe OC operatorów BSP i jego wpływ na rynek**

13 listopada 2025 r. w życie wejdzie rozporządzenie ministra finansów w sprawie obowiązkowego ubezpieczenia OC operatora systemu bezzałogowego statku powietrznego (zobacz: [Projekt rozporządzenia MF ws. obowiązkowego OC dronów](#)). Projekt związany jest z ustawą z dnia 24 stycznia 2025 r. o zmianie ustawy - Prawo lotnicze oraz niektórych innych ustaw, zgodnie z którą obowiązek ubezpieczenia będzie nałożony na wszystkich operatorów BSP o masie startowej od 0,25 kg do 20 kg. Z tego tytułu zmiany czekają także branżę ubezpieczeniową.

- Martyna Skalska

Przedstawiciele branży ubezpieczeniowej są jednomyślni: wprowadzenie obowiązkowego OC operatora systemu bezzałogowego statku powietrznego (BSP) to moment przełomowy na rynku ubezpieczeń dronów (zobacz także: [Masz drona? Od listopada musisz mieć ubezpieczenie. Ale to może nie wystarczyć](#)).

Przewidywana większa sprzedaż...

Jak zwraca uwagę **Mateusz Kita**, dyrektor ds. rozwoju w **EIB**, obecnie drony przestały być tylko zabawkami - stały się narzędziami pracy:

"Użycie dronów stało się masowe - liczba zarejestrowanych operatorów w Polsce wynosi ok. 300 tys., a bezzałogowe statki powietrzne są wykorzystywane zarówno przez amatorów, jak i profesjonalistów w wielu branżach.

Tak duża liczba użytkowników oraz rosnące możliwości technologiczne dronów rodzą potrzebę wprowadzenia odpowiednich regulacji. Po wcześniejszych zmianach dotyczących zasad wykonywania lotów, nadszedł czas na uregulowanie kwestii ubezpieczeniowych".

Tomasz Burkot, dyrektor Departamentu Ubezpieczeń Korporacyjnych w **Agro**, precyzuje:

"Według danych Urzędu Lotnictwa Cywilnego, stan na 30.06.2025 r., zarejestrowanych jest 362 tys. operatorów. Stan na koniec 2023 r. to 222 tys., a na koniec 2024 r. - 303 tys. Przyrost operatorów jest zatem wykładniczy".

I dodaje:

"Aktualnie nie ma statystyk przedstawiających, ilu operatorów jest ubezpieczonych, ale wśród klientów instytucjonalnych notujemy duże zainteresowanie takim ubezpieczeniem. Reasumując, potencjalna liczba nowych klientów jest bardzo duża, ale szacuję, że przede wszystkim dla sektora detalicznego".

I podobnie **Wojciech Kazana**, koordynator ds. underwritingu, Zespół Undewritingu Ubezpieczeń Majątkowych, Technicznych i Lotniczych, Biuro Analiz i Oceny Ryzyka Ubezpieczeń Korporacyjnych w **PZU**:

"W pierwszym okresie po wejściu w życie przepisów nastąpi zapewne duży wzrost liczby zawieranych ubezpieczeń OC. Formuła ubezpieczenia obowiązkowego OC wymusi na operatorach konieczność zawarcia takiego ubezpieczenia. Dotyczy to również użytkowników rekreacyjnych, którzy dotąd samodzielnie ponosili ryzyko ewentualnych szkód wyrządzonych osobom trzecim".

Ponadto **Agnieszka Włodarska-Poloczek**, kierownik w Biurze Ubezpieczeń Detalicznych **Compensy**, zauważa:

"Korzyści z obowiązku posiadania ubezpieczenia OC będą dwustronne: z jednej strony właściciele i operatorzy dronów uzyskają ochronę przed roszczeniami osób trzecich, z drugiej - osoby poszkodowane będą miały gwarancję szybkiego i prostego dostępu do należnego im odszkodowania. To oznacza większą stabilność i przewidywalność dla wszystkich uczestników rynku".

...ale co z konkurencją?

Zatem nie ma wątpliwości co do zwiększenia potencjalnej liczby nowych klientów. Jednak w kwestii wzrostu konkurencyjności w tym obszarze zdania są podzielone. Zarówno **Tomasz Burkot**, Agro, jak i **Anna Sikorska-Nowik**, kierownik ds. ubezpieczeń odpowiedzialności cywilnej zawodowej w **Ergo Hestii**, nie spodziewają się większych zawirowań. **Anna Sikorska-Nowik** mówi:

"Na rynku ubezpieczeń bezzatogowych statków powietrznych funkcjonuje kilku ubezpieczycieli oferujących konkurencyjne produkty dla operatorów. Ergo Hestia od lat aktywnie działa w tej branży, oferując zarówno obowiązkowe, jak i dobrowolne ubezpieczenia OC, dostępne w formułach indywidualnych oraz grupowych. Po wprowadzeniu nowych przepisów przewidujemy, że ta dynamika rynkowa nie ulegnie znaczącym zmianom".

Natomiast zdaniem **Jarosława Szymańskiego**, dyrektora Biura Ubezpieczeń Lotniczych w **Mentorze**:

"Konkurencja na rynku ubezpieczeń dronów dopiero raczkuje, ale powoli zaczyna się to zmieniać; jeszcze niedawno praktycznie tylko jeden ubezpieczyciel oferował zarówno ubezpieczenie OC operatora, jak i aerocasco, obecnie można uzyskać 2-3 oferty. Reasekuratorzy coraz chętniej spoglądają w kierunku dronów, ubezpieczyciele dostrzegają to ryzyko, a wejście w życie rozporządzenia na pewno znacznie ten proces przyspieszy".

Jest więc o co walczyć, co zauważa również **Agnieszka Włodarska-Poloczek**, Compensa:

"Prostota produktu oraz jego obowiązkowy charakter sprawia, że będzie to atrakcyjny segment dla towarzystw ubezpieczeniowych, które dotychczas nie miały tej ochrony w swojej ofercie. Przewidujemy, że w perspektywie najbliższych miesięcy nastąpi wyraźne zwiększenie się liczby dostawców na tym rynku. To naturalna reakcja rynkowa na zwiększony popyt - tam gdzie pojawia się obowiązek ubezpieczeniowy, szybko następuje upowszechnienie się oferty produktowej".

Jak będzie z tą konkurencją, to się dopiero okaże. Do listopada czasu coraz mniej. Jeśli nic się nie zmieni, zapewne niedługo zaczną zapadać ostateczne decyzje dotyczące kształtu rozporządzenia ministra finansów. W tym także dotyczące wyłączeń i minimalnej sumy gwarancyjnej. A wokół tej ostatniej narosło wiele niepewności. Bo czy minimalna suma gwarancyjna w wysokości równowartości w złotych 3 tys. SDR, na pewno jest adekwatna do wszystkich BSP, o których mowa w rozporządzeniu? O tym w kolejnym **Spojrzeniu na rynek**.

Martyna Skalska





Strona przygotowana przez [Ogma Sp. z o.o.](#)