



PZU dla  
**Brokera**



# Agenda

1

Pytania i odpowiedzi

2

Sytuacja na rynku ubezpieczeń

3

Gwarancje ubezpieczeniowe w ofercie PZU

4

Portal mojaFirma ([mojaFirma.pzu.pl](https://mojaFirma.pzu.pl))

# #spotkanialivePKK – gdzie szukać materiałów?



PZU dla biznesu korporacyjnego

[Oferta](#) [Zarządzanie ryzykiem](#) [Materiały do pobrania](#) [Media o nas](#) [Kontakt](#)

## PZU dla brokera – w trosce o naszych wspólnych klientów

Integracja struktur obsługujących zapytania brokerskie dla wszystkich segmentów klientów majątkowych PZU SA, w tym korporacyjnych, MSP oraz indywidualnych to gwarancja efektu synergii we współpracy z kancelariami brokerskimi. Koncentracja odpowiedzialności w jednym obszarze, a także ujednolicone standardy, procedury i procesy to skuteczniejsze wsparcie obszaru brokerskiego w realizacji projektów ubezpieczeniowych na rzecz naszych wspólnych klientów.

[SPRAWDŹ SZCZEGÓŁY](#)



[PZU.PL/KORPO](https://pzu.pl/korpo)



PZU dla biznesu korporacyjnego

[Oferta](#) [Zarządzanie ryzykiem](#) [Materiały do pobrania](#) [Media o nas](#) [Kontakt](#)

[Strona główna](#) > [PZU dla Biznesu Korporacyjnego](#) > [Materiały do pobrania](#)

## Materiały do pobrania



### PZU dla brokera – spotkania live

^ [Zmieniamy się dla Was – 10.04.2026 r.](#)

- [Prezentacja - #spotkanialivePKK 10.04.2026.pdf](#)
- [Q&A - pytania i odpowiedzi #spotkanialivePKK 10.04.2026.pdf](#)



**Jak się ma cena  
dietetycznej coli  
w Indiach do obecnej  
sytuacji na rynku  
ubezpieczeń  
przedsiębiorstw  
w Polsce?**



**#spotkanielivePKK  
#PZU\_dla\_brokera**

Warszawa, 22 maja 2026 r.

# Dlaczego ciężko jest kupić dietetyczną colę w Indiach?



## Is there a Diet Coke shortage? What to know about India's 'candemic'

CBC  
Wed 13 May 2026 at 10:00 am GMT-2  
7 min read

Add Yahoo on Google



Cans of Diet Coke are seen in a refrigerator at a shop in New Delhi last month. A shortage of aluminum cans due to the Iran war means the popular drink is in short supply in India, where it is only sold in cans. (Bhawika Chhabra/Reuters - ...More

Another global event is causing another run on what many might consider a household necessity, although in this case, some might prefer a toilet paper shortage.

For those who love Diet Coke — and there are many — it's much more than a fizzy brown beverage. It's a way of life, an obsession and a cultural symbol, with its fans often described as a [hardcore cult](#) and [Gen Z influencers](#) referring to the drink as a "fridge cigarette."



Źródło: [Is there a Diet Coke shortage? What to know about India's 'candemic'](#) | CBC News

## Diet Coke Shortage in India: Why the zero-sugar drink is unavailable and what's causing the supply crisis

By Trending Desk, ET Online • Last Updated: Apr 21, 2026, 05:09:00 PM IST

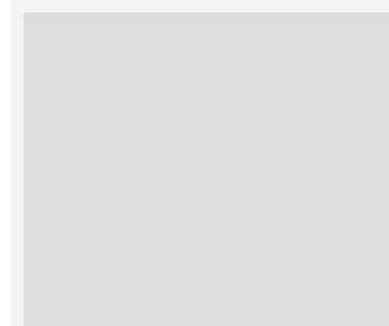
### Synopsis

Diet Coke is experiencing a nationwide shortage across major Indian cities since mid-April 2026, with availability issues reported on quick commerce platforms and in retail stores. The scarcity is attributed to global aluminum challenges, logistical disruptions, and regulatory packaging changes. The situation has sparked a viral trend on social media.



Diet Coke Shortage in India

India is currently facing a shortage of Diet Coke, with supply issues being reported across key cities such as Mumbai, Bengaluru, Ahmedabad, and Gurugram since mid-April 2026. The widely loved zero-sugar drink has gone out of stock on several quick commerce platforms and is also missing from shelves in multiple retail stores and restaurants.



### Videos



Źródło: [Diet Coke Shortage in India: Why the zero-sugar drink is unavailable and what's causing the supply crisis](#) - The Economic Times

# Rynek aluminium a rynek ubezpieczeniowy

Rynek jest globalny



Niedobory podaży wywołują wzrosty cen

## Aluminium - notowania

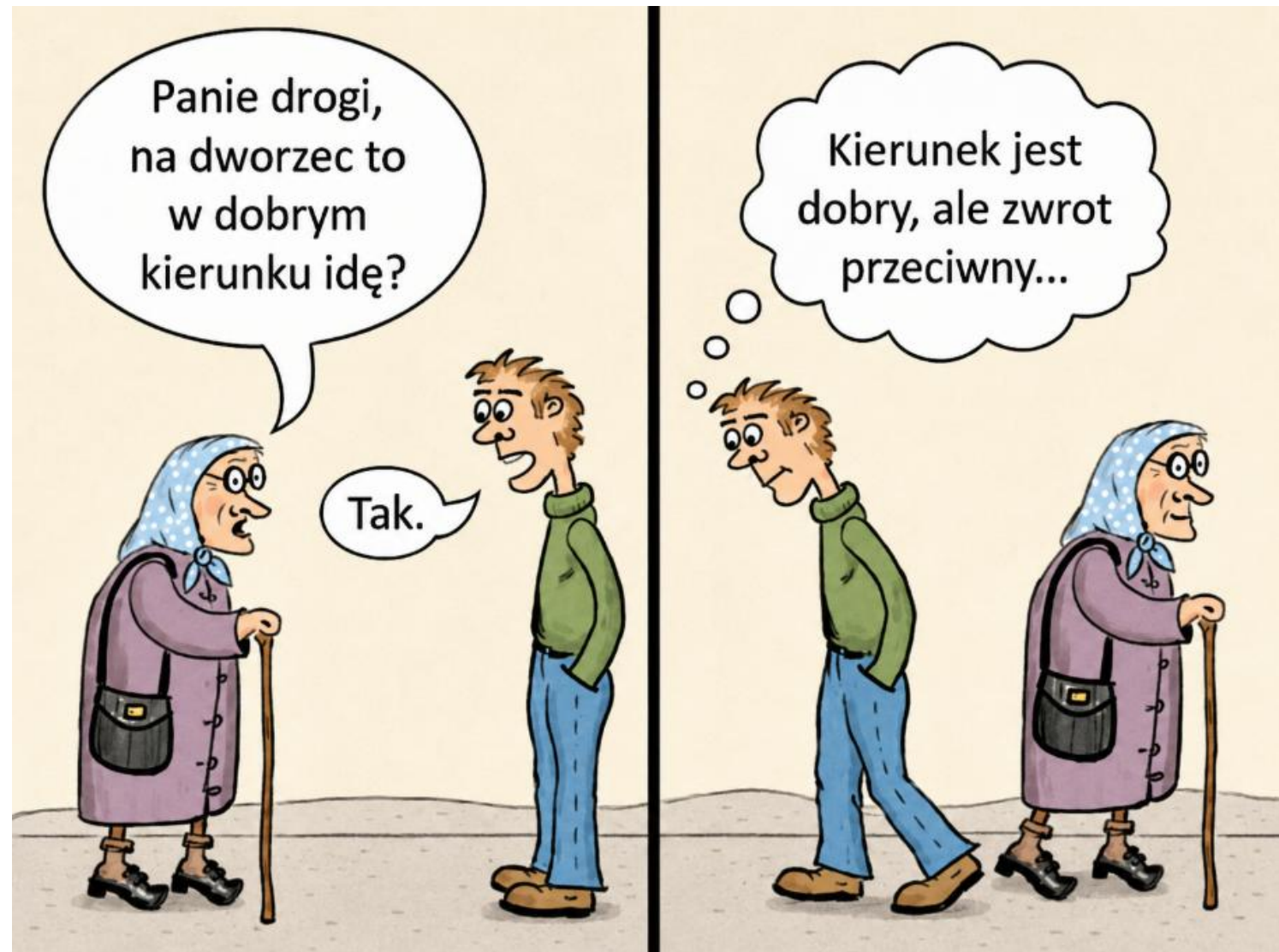
**ALUMINIUM** 3 563,1500 USD/tona  
2026-05-18 +43,68%

Okres: 1D 1T 1M 3M 1R Max  
Interwał: 1 dzień 1 tydzień 1 miesiąc 1 rok  
2025-05-19 - 2026-05-18



Źródło: [Aluminium - Notowania - Surowce - Profil surowca - Puls Biznesu](#)

# Rynek aluminium, a rynek ubezpieczeniowy



Źródło: <https://chatgpt.com/>

# Na globalnym rynku ubezpieczeniowym mamy wzrost pojemności

## Reinsurers face pricing pressure after capital climbs to \$648 billion - Gallagher Re

Deployment pressure rises despite strong earnings



Źródło: [Reinsurers face pricing pressure after capital climbs to \\$648 billion - Gallagher Re | Reinsurance Business](#)

### The Great Reinsurance Thaw: Capital Surge Ends the Hard Market Era

Published at January 12th 2026, 12:06 PM EST via [MarketMinute](#)



ⓘ This article is third-party content and does not represent the views of this site. We make no guarantees regarding its accuracy or completeness.

As the global financial markets settle into the first weeks of 2026, the long-standing "hard market" in the reinsurance sector has officially broken. A landmark report released this week by Evercore ISI, titled *"Reinsurance Return Story in Focus as Competition Increases,"* confirms a dramatic shift in power from the sellers of insurance protection to the buyers. Driven by a record-breaking influx of capital throughout 2025, reinsurance pricing for property catastrophe coverage tumbled by as much as 20% during the critical January 1st renewal cycle.

This softening of the market marks the end of a three-year period where reinsurers enjoyed historic leverage, high attachment points, and soaring premiums. For primary insurance companies, the news is a welcome relief that promises lower operational costs and more favorable terms. However, for the major global reinsurers and their shareholders, the report signals a "murky" growth outlook and the potential for a sector-wide de-rating as the supply of capital begins to outstrip demand.

### A Record Influx of Capital Reshapes the Landscape

The transition to a softening market was not a sudden event but the culmination of a massive capital build-up that accelerated throughout 2025. According to the Evercore ISI analysis, total reinsurance capital grew by 9% last year, fueled by a combination of stellar retained earnings from 2024 and a resurgence in the Insurance-Linked Securities (ILS) market. The outstanding catastrophe bond limit reached a staggering \$58.2 billion by the end of 2025—a 23% increase year-over-year—as institutional investors sought to capture the high yields that had characterized the previous hard market.

Źródło: [International Business Times - Business News, Financial news](#)

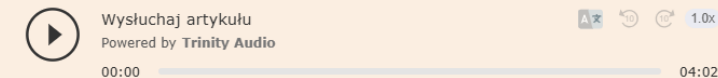


## Ceny polis spadają

Sylwia Wedziuk @swedziuk s.wedziuk@pb.pl

opublikowano: 2025-05-08 16:42  
zaktualizowano: 2025-05-08 20:00

Ubezpieczenia kosztują coraz mniej, nawet w przypadku bardziej ryzykownych działalności. Z czego wynikają obniżki?



Ceny ubezpieczeń na świecie w pierwszym kwartale tego roku spadły średnio o 3 proc. - wynika z raportu Global Insurance Market Index, opublikowanego przez firmę brokerską Marsh.

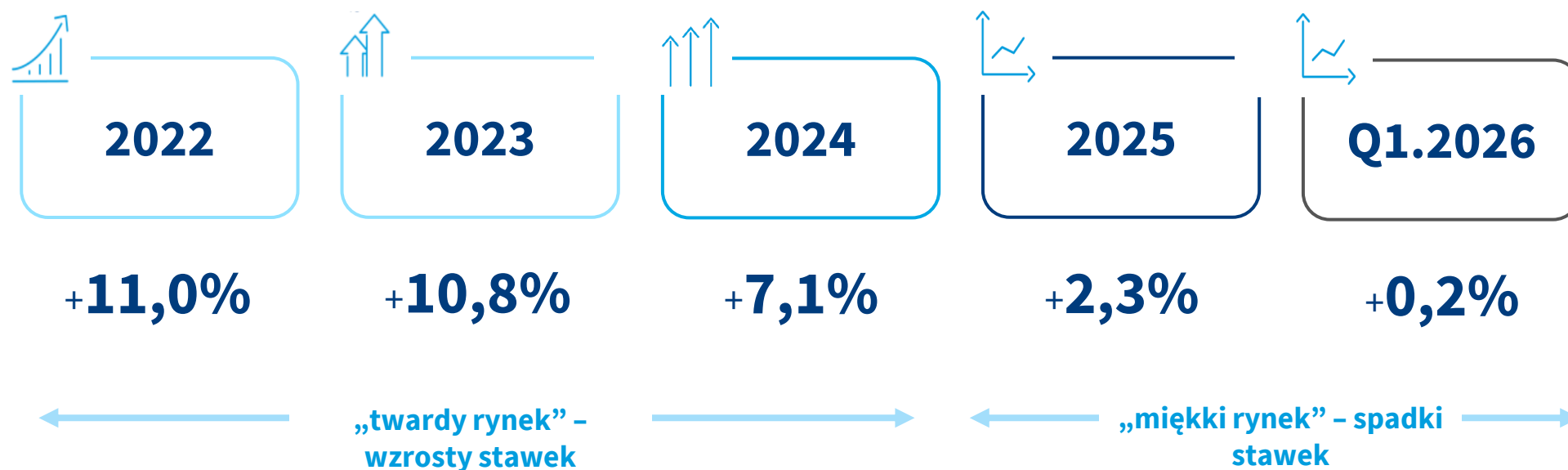
### Konkurencja rośnie

To trzeci z rzędu kwartał ze spadkami, po kilku latach wzrostów. Jest on efektem nasilającej się konkurencji na globalnym rynku ubezpieczeń, a warto dodać, że w ostatnim czasie pojawiają się na nim także nowi ubezpieczyciele. Spadki są widoczne szczególnie w liniach majątkowych, finansowych, profesjonalnych oraz cybernetycznych. Ubezpieczyciele aktywnie poszukują w tych obszarach nowych możliwości biznesowych i rozszerzają ofertę.

Źródło: [Ceny polis spadają - Puls Biznesu - pb.pl](#)

# Rynek ubezpieczeń przedsiębiorstw mocno wyhamował w ostatnich latach

Dynamika składki przypisanej na rynku ubezpieczeń przedsiębiorstw\* na podstawie danych PIU



\* - segment ubezpieczeń przedsiębiorstw i pozostałych podmiotów, w tym m.in.: jednostek samorządu terytorialnego, komunalnych jednostek organizacyjnych, fundacji, funduszy, organizacji społecznych

# Rynek ubezpieczeń **komunikacyjnych** przedsiębiorstw

Dynamika składki przypisanej na rynku ubezpieczeń przedsiębiorstw\* – grupa 3 i 10 (w zakresie OC ppm) na podstawie danych PIU



	2025	Q1.2026
<b>Łącznie</b>	<b>-0,3%</b>	<b>-1,3%</b>
<b>OC kom.</b>	<b>+3,5%</b>	<b>+2,2%</b>
<b>AC</b>	<b>-3,1%</b>	<b>-4,1%</b>

\* - segment ubezpieczeń przedsiębiorstw i pozostałych podmiotów, w tym m.in.: jednostek samorządu terytorialnego, komunalnych jednostek organizacyjnych, fundacji, funduszy, organizacji społecznych

# Rynek ubezpieczeń **pozakomunikacyjnych** przedsiębiorstw

Dynamika składki przypisanej na rynku ubezpieczeń przedsiębiorstw\* – wszystkie grupy ubezpieczeń z wyłączeniem gr. 3 i 10 (w zakresie OC ppm) na podstawie danych PIU



	2025	Q1.2026
<b>Łącznie</b>	<b>+4,2%</b>	<b>+1,2%</b>
<b>Majątek</b>	<b>+4,3%</b>	<b>+1,1%</b>
<b>Finansowe</b>	<b>+1,8%</b>	<b>+4,3%</b>

\* - segment ubezpieczeń przedsiębiorstw i pozostałych podmiotów, w tym m.in.: jednostek samorządu terytorialnego, komunalnych jednostek organizacyjnych, fundacji, funduszy, organizacji społecznych



# Gwarancje ubezpieczeniowe w ofercie PZU



# Gwarancje w naszej ofercie

## Gwarancja zapłaty wadium

Stosuje się ją w przetargach (na wykonanie prac czy realizację dostaw), w których można zastąpić wadium gotówkowe dokumentem w formie gwarancji ubezpieczeniowej.

## Gwarancja zwrotu zaliczki

Stosuje się ją, gdy zamawiający przewiduje, że część prac może zostać sfinansowana w ramach zaliczki i żąda od wykonawcy zabezpieczenia właściwego jej wykorzystania.

## Gwarancja należytego wykonania kontraktu

Stosuje się ją podczas zawierania umowy wykonawczej po wygranym przetargu. Gwarancja pozwala spełnić wymóg dotyczący zabezpieczenia kontraktu bez konieczności zamrożenia środków finansowych.

## Gwarancja właściwego usunięcia wad lub usterek

Zabezpiecza terminowe usunięcie ewentualnych wad lub usterek po zrealizowanym kontrakcie.

## Gwarancja należytego wykonania umowy i usunięcia wad

Obejmuje gwarancję należytego wykonania kontraktu oraz gwarancję właściwego usunięcia wad lub usterek.

➤ Gwarancja zapłaty wadium

➤ Gwarancja zwrotu zaliczki

➤ Gwarancja należytego wykonania kontraktu

➤ Gwarancja właściwego usunięcia wad lub usterek

➤ Gwarancja należytego wykonania umowy i usunięcia wad

Gwarancja środowiskowa

Gwarancja środowiskowa  
– art. 48a ustawy o odpadach

Gwarancja celna

Gwarancja akcyzowa



# Gwarancje w naszej ofercie

## Gwarancja środowiskowa

To zabezpieczenie dla firm, których działalność może być szkodliwa dla środowiska. Taka gwarancja potwierdza wiarygodność firmy jako partnera w interesach.

## Gwarancja środowiskowa – art. 48a ustawy o odpadach

To zabezpieczenie dla firm, które potrzebują zezwolenia na przetwarzanie lub zbieranie odpadów. Taka gwarancja potwierdza wiarygodność firmy jako partnera w interesach.

## Gwarancja celna

Zabezpiecza płatności wobec Skarbu Państwa, który jest wierzycielem należności celnych i innych opłat objętych gwarancją. Taka gwarancja pozwala firmom spełnić wymóg złożenia zabezpieczenia – udziela go PZU. Świadczy również o silnej pozycji kapitałowej firmy.

## Gwarancja akcyzowa

Zabezpiecza zobowiązania podatkowe wobec Skarbu Państwa z tytułu akcyzy oraz opłat paliwowych. Taka gwarancja pozwala firmom spełnić wymóg złożenia zabezpieczenia – udziela go PZU. Świadczy również o silnej pozycji kapitałowej firmy.

Gwarancja zapłaty wadium

Gwarancja zwrotu zaliczki

Gwarancja należytego wykonania kontraktu

Gwarancja właściwego usunięcia wad lub usterek

Gwarancja należytego wykonania umowy i usunięcia wad

➤ **Gwarancja środowiskowa**

➤ **Gwarancja środowiskowa – art. 48a ustawy o odpadach**

➤ **Gwarancja celna**

➤ **Gwarancja akcyzowa**



# Gwarancje ubezpieczeniowe – rozwiązanie dla wielu branż

## Transport, spedycja i logistyka

Gwarancja celna dla firm z tej branży, które przewożą towary przez granice.

## Dostawcy sprzętu i wyposażenia

Zabezpieczenie kontraktów dla firm dostarczających sprzęt medyczny do szpitali, meble do biur czy flotę samochodową.

## Firmy wykonujące zamówienia i prace w ramach zamówień publicznych

Wniesienie zabezpieczenia jest przeważnie wymogiem.

## Gospodarka odpadami (recykling, wysypiska, skupy złomu)

Gwarancja środowiskowa stanowi bezwzględny, ustawowy wymóg dla firm z tej branży (art. 48a ustawy o odpadach).

## Producenci alkoholu i tytoniu (w tym modne, małe browary rzemieślnicze i winiarnie)

Gwarancja akcyzowa.



## Budownictwo, remonty i utrzymanie dróg

Gwarancje: zapłaty wadium, należytego wykonania kontraktu i usunięcia ewentualnych usterek dla firm z tej branży biorących udział w przetargach.

## Składy celne i hurtownie paliw

Zabezpieczenia celno-skarbowe, aby firmy z tych branż mogły magazynować i transportować towary objęte zawieszoną akcyzą (paliwa, oleje, gaz).

## IT i telekomunikacja

Zabezpieczenie dla, które wdrażają duże systemy dla urzędów lub korporacji i muszą zagwarantować, że nie będą miały opóźnień.

## Agencje ochrony i firmy sprzątające

Gwarancje pomagają firmom z tych branż wygrywać przetargi na obsługę urzędów, szkół i szpitali bez blokowania gotówki.

**CZY PEŁNA OCENA  
RYZYKA TO  
KONIECZNOŚĆ?**

**– łatwiej z PZU**



PZU dla  
**Brokera**

# Małe Gwarancje kontraktowe dla MŚP

Idealne rozwiązanie dla mniejszych firm, które startują w przetargach **UO z limitem do 500 tys. zł** – bez skomplikowanych procedur.

## Profil firmy

- **Przychody**  
Do 5 mln zł rocznie.
- **Staż**  
Minimum 3 lata funkcjonowania na rynku.
- **Forma**  
Księga przychodów i rozchodów (KPiR), pełna księgowość oraz ryczałt (unikalne rozwiązanie na rynku).



## Korzyści

- **Jeden wniosek**  
Wystarczy uproszczony formularz z oświadczeniami (bez bilansów i PIT-ów).
- **Jeden dzień**  
Podejmujemy decyzję o limicie i wystawiamy gwarancję nawet w 24h.
- **BEZ WEKSLI**  
**Bez dodatkowych zabezpieczeń**  
Klient podpisuje jedynie umowę okresową – **maksymalnie do limitu 500 tys. zł.**

## Jak uzyskać Małą Gwarancję?



Złóż wniosek o limit.



Sprawnie otrzymasz decyzję.



Podpisz przekazaną umowę zlecenia Małej Gwarancji.



Projekt gwarancji otrzymasz w ciągu jednego dnia roboczego.



Opłacić składkę, a otrzymasz Małą Gwarancję.

# Jak zawrzeć umowę i uzyskać gwarancję? Łatwiej z PZU!

## Małe Gwarancje – Wniosek o limit

Wszystkie  
odpowiedzi  
**NIE**

Lp	Informacje o Wnioskodawcy	TAK	NIE
1	Czy wobec Wnioskodawcy prowadzone jest postępowanie likwidacyjne, restrukturyzacyjne bądź upadłościowe?	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
2	Czy wobec Wnioskodawcy prowadzone jest postępowanie egzekucyjne?	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
3	Czy Wnioskodawca aktualnie zalega z płatnościami wobec ZUS i US lub zawarł umowę ugody w zakresie spłaty zaległych zobowiązań?	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
4	Czy miały miejsce wypłaty z gwarancji udzielonych przez innego gwaranta za Wnioskodawcę, dla których regres nie został spłacony w terminie 30 dni od wypłaty z gwarancji?	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
5	Czy Wnioskodawca prowadzi działalność gospodarczą związaną z wnioskowanymi gwarancjami krócej niż trzy lata?	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
6	Czy w ostatnim roku obrachunkowym Wnioskodawca odnotował ujemny wynik netto?	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
7	Czy Wnioskodawca ma przeterminowane zobowiązania powyżej 14 dni?	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
8	Czy Wnioskodawca ma ujemny kapitał własny? <i>Dla Wnioskodawców prowadzących pełną sprawozdawczość</i>	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>

Klient musi udzielić  
odpowiedzi na każde  
z zadanych pytań

Małe gwarancje



# LIMITY UMÓW OKRESOWYCH do 1,5 mln zł PRZYSPIESZONA ŚCIEŻKA DECYZYJNA

## Automatyzacja procesu w PZU – UO z limitem do 1,5 mln zł

- **Automatyzacja** modelu ratingowego – **weryfikacja** kilku wybranych wskaźników finansowych  
**Cel: przyspieszenie i uproszczenie oceny ryzyka przy zachowaniu bezpieczeństwa portfela.**
- **Limit uzależniony od przychodów, nie więcej niż 1,5 mln zł.**
- Standardowym **zabezpieczeniem** limitu są 3 weksle własne in blanco wystawione przez Zleceniodawcę wraz z deklaracjami wekslowymi.
- **Maksymalne okresy:** (GW) – 12 miesięcy, (GK) – 60 miesięcy + 45 dni, (GD) – 84 miesięcy + 45 dni, (GKD) – 108 miesięcy + 45 dni, (GZ) – 48 miesięcy + 45 dni.
- **Grupa docelowa:** podmioty, które prowadzą działalność gospodarczą przez okres minimum 3 lat  
Wyłączone: ryczałt, karta podatkowa, MSR/MSF.





**Zmiana struktury  
PZU w obszarze  
gwarancji  
ubezpieczeniowych  
– łatwiej z PZU**

PZU dla  
**Brokera**

# Integracja kompetencji w zakresie sprzedaży i underwritingu w obszarze gwarancji ubezpieczeniowych

## CEL WDROŻONEJ W PZU ZMIANY:

- Krótszy proces operacyjny.
- Szybsze podejmowanie decyzji.
- Wyższa responsywność na potrzeby pośredników i klientów.
- Wzmocnienie jakości obsługi.

## Na poziomie wyspecjalizowanych jednostek PZU realizujemy we współpracy z Wami:

- Ocena ryzyka limitu w Umowie Okresowej  $\leq 10$  mln zł
- Ocena ryzyka gwarancji w Umowie Okresowej  $< 5$  mln zł



# Gdzie jesteśmy – Region Północ

Nowa struktura – doświadczony zespół i systematyczny rozwój kompetencji



**Paweł Biedrzycki**

Dyrektor Biura Sprzedaży Korporacyjnej

Regiony Sprzedaży Korporacyjnej



RSK Północ



**Monika Dąbrowska**

Regionalny Dyrektor  
Sprzedaży Korporacyjnej



DOSK Północ



**Mariusz Biernat**

Dyrektor Oddziału  
Sprzedaży Korporacyjnej  
Warszawa 3



ODDZIAŁ SPRZEDAŻY KORPORACYJNEJ  
**WARSZAWA 3**



OSK Warszawa 3



**Joanna Musiał**

Koordinator ds. Ubezpieczeń  
Korporacyjnych

- **Marta Lis** | tel. 666 888 829 | e-mail: [mwieczorkowska@pzu.pl](mailto:mwieczorkowska@pzu.pl)
- **Magdalena Lipska-Więcek** | tel. 666 889 380 | e-mail: [maglipska@pzu.pl](mailto:maglipska@pzu.pl)
- **Marlena Wieczorek** | tel. 781 999 776 | e-mail: [marlwieczorek@pzu.pl](mailto:marlwieczorek@pzu.pl)
- **Urszula Borkowska** | tel. 727 020 034 | e-mail: [uborkowska@pzu.pl](mailto:uborkowska@pzu.pl)
- **Justyna Nowakowska-Sulek** | tel. 666 887 879 | e-mail: [jusnowakowska@pzu.pl](mailto:jusnowakowska@pzu.pl)
- **Agnieszka Mazur** | tel. 785 991 181 | e-mail: [abaginska@pzu.pl](mailto:abaginska@pzu.pl)

# Gdzie jesteśmy – Region Południe

Nowa struktura – doświadczony zespół i systematyczny rozwój kompetencji



**Paweł Biedrzycki**

Dyrektor Biura Sprzedaży Korporacyjnej

Regiony Sprzedaży Korporacyjnej



RSK Południe



**Tomasz Baś**

Regionalny Dyrektor  
Sprzedaży Korporacyjnej



DOSK Południe



**Katarzyna Worosz**

Dyrektor Oddziału  
Sprzedaży Korporacyjnej  
Rzeszów



ODDZIAŁ SPRZEDAŻY KORPORACYJNEJ  
**RZESZÓW**



OSK Rzeszów



**Klaudiusz Kwiatkowski**

Koordinator ds. Ubezpieczeń  
Korporacyjnych

- **Beata Szczur** | tel. 666 889 460 | e-mail: [bszczur@pzu.pl](mailto:bszczur@pzu.pl)
- **Jakub Pączek** | tel. 666 883 877 | e-mail: [japaczek@pzu.pl](mailto:japaczek@pzu.pl)
- **Anna Tomaszewska** | tel. 666 889 358 | e-mail: [annatomaszewska@pzu.pl](mailto:annatomaszewska@pzu.pl)
- **Dorota Gętlek** | tel. 513 564 503 | e-mail: [dgedlek@pzu.pl](mailto:dgedlek@pzu.pl)

# Gdzie jesteśmy – Region Południe

Nowa struktura – doświadczony zespół i systematyczny rozwój kompetencji



**Paweł Biedrzycki**

Dyrektor Biura Sprzedaży Korporacyjnej

Regiony Sprzedaży Korporacyjnej



RSK Południe



**Tomasz Baś**

Regionalny Dyrektor  
Sprzedaży Korporacyjnej

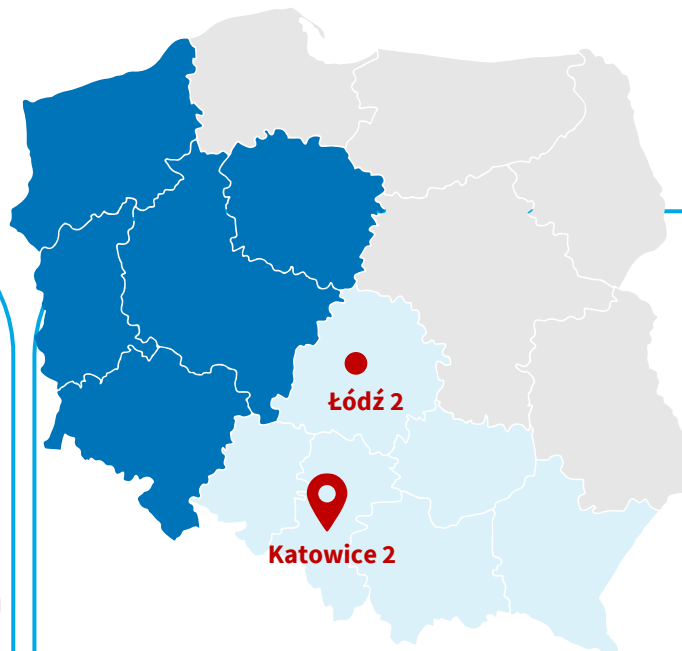


DOSK Południe



**Anna Janik**

Dyrektor Oddziału  
Sprzedaż Korporacyjnej  
Katowice 2



ODDZIAŁ SPRZEDAŻY KORPORACYJNEJ  
KATOWICE 2



OSK Katowice 2



**Karolina Napierała**

Koordinator ds. Ubezpieczeń  
Korporacyjnych

- **Katarzyna Chrostowska** | tel. 666 887 248 | e-mail: [kgalwa@pzu.pl](mailto:kgalwa@pzu.pl)
- **Ewelina Nowara** | tel. 666 887 091 | e-mail: [ewskubik@pzu.pl](mailto:ewskubik@pzu.pl)
- **Wojciech Bogucki** | tel. 609 812 905 | e-mail: [wbogucki@pzu.pl](mailto:wbogucki@pzu.pl)
- **Iwona Brzeszcz** | tel. 666 888 318 | e-mail: [ibrzeszcz@pzu.pl](mailto:ibrzeszcz@pzu.pl)
- **Joanna Stroba** | tel. 666 889 692 | e-mail: [jstroba@pzu.pl](mailto:jstroba@pzu.pl)
- **Barbara Frątczak** | tel. 666 888 752 | e-mail: [bfratczak@pzu.pl](mailto:bfratczak@pzu.pl)

# Gdzie jesteśmy – Region Zachód

Nowa struktura – doświadczony zespół i systematyczny rozwój kompetencji



**Paweł Biedrzycki**

Dyrektor Biura Sprzedaży Korporacyjnej

Regiony Sprzedaży Korporacyjnej



RSK Zachód



**Jacek Ryć**

Regionalny Dyrektor  
Sprzedaży Korporacyjnej



DOSK Zachód



**Małgorzata  
Piątkowiak**

Dyrektor Oddziału  
Sprzedaży Korporacyjnej  
Poznań 3



ODDZIAŁ SPRZEDAŻY KORPORACYJNEJ  
**POZNAŃ 3**



OSK Poznań 3



**Paulina Ziótkowska**

Koordinator ds. Ubezpieczeń  
Korporacyjnych

- **Katarzyna Glonek** | tel. 666 883 527 | e-mail: [kdurleta@pzu.pl](mailto:kdurleta@pzu.pl)
- **Magdalena Wiedeholz** | tel. 727 020 138 | e-mail: [mwiedeholz@pzu.pl](mailto:mwiedeholz@pzu.pl)
- **Paulina Gawęcka** | tel. 666 883 675 | e-mail: [pgawecka@pzu.pl](mailto:pgawecka@pzu.pl)
- **Julita Zawadzka** | tel. 666 883 781 | e-mail: [jzawadzka@pzu.pl](mailto:jzawadzka@pzu.pl)
- **Agnieszka Pyszka** | tel. 666 887 562 | e-mail: [apyszka@pzu.pl](mailto:apyszka@pzu.pl)
- **Edyta Hutnik** | tel. 666 887 315 | e-mail: [ehutnik@pzu.pl](mailto:ehutnik@pzu.pl)
- **Gabriela Piłat** | tel. 573 968 694 | e-mail: [pgapilat@zu.pl](mailto:pgapilat@zu.pl)
- **Agnieszka Łukasiewicz** | tel. 666 885 697 | e-mail: [aglukasiewicz@pzu.pl](mailto:aglukasiewicz@pzu.pl)

# Co to oznacza dla naszej współpracy?

– łatwiej z PZU



**Ocena ryzyka bliżej Klienta**  
Decyzje podejmowane bliżej klienta – synergia kompetencji i sprzedaży

01

RYZyko

**Większa decyzyjność i sprawczość**

ZESPÓŁ BEZPOŚREDNIO WSPÓŁPRACUJĄCY Z RYNKIEM  
– kompetencje do podejmowania decyzji w zakresie akceptacji ryzyka, ustalania stawek oraz kształtowania treści gwarancji

02



03

PLN

05

**Proste rozwiązania**  
Nowe bardziej przyjazne formularze wniosków

04

**Więcej możliwości**

Możliwość pobierania weksli we współpracy z **brokerem** dla zaangażowania **na poziomie ≤ 10 mln zł**

**Szybsze decyzje**

Krótszy czas odpowiedzi na zapytania/wnioski.  
Większa skuteczność sprzedaży dzięki **uproszczeniu i automatyzacji procesów**



**UROSZCZENIE**

procesów dla małych ryzyk (PROGRAM MAŁE GWARANCJE)



Częściowa **AUTOMATYZACJA**

procesu oceny ryzyka dla ryzyk małych i średnich

# Nasze wsparcie – jakość obsługi

## Oddziały PZU



Przeprowadzimy Ciebie i Twojego klienta przez cały proces – od początku do końca.

## Obsługa

Wsparcie zapewniają zespoły z udziałem analityków z **wieloletnim doświadczeniem** w ocenie ryzyka.



## Mobilność

Możemy pojechać z Tobą na spotkanie z klientem – **jesteśmy dostępni!**



## Szkolenia

Zyskujesz dostęp do materiałów marketingowych i informacyjnych oraz nasze **wsparcie szkoleniowe.**



Chcesz  
wiedzieć więcej?

[pzu.pl/korpo](https://pzu.pl/korpo)



PZU dla  
**Brokera**



# mojaFirma

Cargo, Ryzyka  
cybernetyczne,  
D&O, OC operatora  
BSP (drona)



# mojaFirma dla brokerów i klientów



ZALOGUJ SIĘ / ZAREJESTRUJ

## Zarządzaj ubezpieczeniem w mojaFirma

mojaFirma to samoobsługowa platforma, dzięki której zyskujesz łatwy i intuicyjny dostęp do produktów, usług i rozwiązań PZU dla klientów korporacyjnych.

Korzystaj z serwisu online zawsze tam, gdzie chcesz i kiedy potrzebujesz.



1

**Platforma Cargo**

2

**Ryzyka cybernetyczne**

3

**D&O**

4

**OC operatora BSP (drona)**

...

**Najbliższe plany rozwojowe**

- **Proces flotowy – samodzielne przygotowanie oferty ubezpieczenia floty**
- **Obsługa posprzedażowa – przenoszenie modułów Everest dla Brokera do mojaFirma (jedno narzędzie dla Brokera)**

# Co zrobić, aby móc korzystać z platformy mojaFirma ?



PZU dla biznesu korporacyjnego

Oferta Zarządzanie ryzykiem **Materiały do pobrania** Media o nas Kontakt

Strona główna > PZU dla Biznesu Korporacyjnego > Materiały do pobrania

## Materiały do pobrania

### Dane kancelarii brokerskiej

Nazwa:  
Region:  
NIP:  
Adres

Imię i nazwisko osoby uprawnionej zgodnie z KRS (jeżeli reprezentacja wieloosobowa, prosimy o wskazanie wszystkich) lub właściciela firmy (jeżeli dotyczy jednoosobowej działalności gospodarczej)

Prosimy o przesłanie wypełnionego elektronicznie wniosku oraz skanu podpisanego wniosku

W przypadku pytań prosimy o kontakt z Doradcą Klienta

### Dane użytkowników Platformy (wszystkie pola są obowiązkowe)

Lp	Nazwisko	Imię	PESEL	Adres email (korespondencja dotycząca systemu będzie wysyłana na ten adres)	Telefon komórkowy (numer telefonu do kontaktu)
1					
2					
3					
4					
5					
6					
7					
8					
9					
10					

Oświadczam, że w przypadku wypowiedzenia, odwołania lub wygaśnięcia pełnomocnictwa, bezwzględnie tym samym dniem poinformuję PZU S.A. o tym fakcie, przekazując stosowne oświadczenie na adres [mojafirma@pzu.pl](mailto:mojafirma@pzu.pl)

Oświadczam, że wskazane powyżej osoby posiadają pełnomocnictwo do reprezentowania firmy oraz mogą zaakceptować w jej imieniu "Regulamin świadczenia Usług drogą elektroniczną za pośrednictwem Platformy [www.mojafirma.pzu.pl](http://www.mojafirma.pzu.pl)" a tym samym zawrzeć Umowę o świadczenie Usług drogą elektroniczną

Administratorem powyższych danych osobowych będzie PZU SA z siedzibą w Warszawie, ronda Ignacego Daszyńskiego 4, 00-843 Warszawa

Data i podpis/pieczałka osoby uprawnionej zgodnie z KRS (jeżeli reprezentacja wieloosobowa, konieczna jest odpowiednia ilość podpisów) lub właściciela firmy (jeżeli dotyczy jednoosobowej działalności gospodarczej)

Numer telefonu i adres emailowy osoby podpisującej wniosek

Telefon komórkowy	Adres email

1

## Wypełnij formularz i wyślij do PZU

mojaFirma.pzu.pl

Wniosek o zarejestrowanie nowego użytkownika mojaFirma.pzu.pl

WNIOSK O ZAREJ

- Wniosek o zarejestrowanie nowego użytkownika na platformie mojaFirma - xls

**Oddziały Sprzedaży Korporacyjnej**  
[mojafirma@pzu.pl](mailto:mojafirma@pzu.pl)

2

## Aktywacja konta

Na wskazany adres mailowy z wniosku zostanie przesłany link aktywacyjny do stworzonego konta. Przy aktywacji konieczne będzie zapoznanie się i zatwierdzenie regulaminu platformy i klauzuli IADO.



Twoje konto jest już aktywne (121 KB).msg

3

## Pełnomocnictwo

Posiadanie pełnomocnictwa do **zawierania w imieniu i na rzecz ubezpieczającego umów ubezpieczenia**. Konieczne po otrzymaniu uprawnień do mojaFirma i na etapie ofertowania danego produktu.



W sprawie oferty ubezpieczenia zapraszamy do kontaktu z **Oddziałami Sprzedaży Korporacyjnej PZU** lub **Centrum Obsługi Biznesu Korporacyjnego**.



# Wniosek o zarejestrowanie nowego użytkownika na platformie mojaFirma.pzu.pl – Ryzyka cybernetyczne, D&O, OC operatora BSP (drony)

WNIOSEK O ZAREJESTROWANIE NOWEGO UŻYTKOWNIKA NA PLATFORMIE WWW.MOJAFIRMA.PZU.PL

## Dane kancelarii brokerskiej

Nazwa:  
Regon:  
NIP:  
Adres


Imię i nazwisko osoby uprawnionej zgodnie z KRS (jeżeli reprezentacja wieloosobowa, prosimy o wskazanie wszystkich) lub właściciela firmy (jeżeli dotyczy jednoosobowej działalności gospodarczej)

Prosimy o przesłanie wypełnionego elektronicznie wniosku oraz skanu podpisanego wniosku na adres Doradcy klienta

W przypadku pytań prosimy o kontakt z Doradcą klienta

## Dane użytkowników Platformy (wszystkie pola są obligatoryjne)

Lp	Nazwisko	Imię	PESEL	Adres email (korespondencja dotycząca systemu będzie wysyłana na ten adres)	Telefon komórkowy (numer telefonu do kontaktu)
1					
2					
3					
4					
5					
6					
7					
8					
9					
10					

Oświadczam, że w przypadku wypowiedzenia, odwołania lub wygaśnięcia pełnomocnictwa, bezwzględnie tego samego dnia poinformuję PZU S.A. o tym fakcie, przekazując stosowne oświadczenie na adres [mojafirma@pzu.pl](mailto:mojafirma@pzu.pl)

Oświadczam, że wskazane powyżej osoby posiadają pełnomocnictwo do reprezentowania firmy oraz mogą zaakceptować w jej imieniu "Regulamin świadczenia Usług drogą elektroniczną za pośrednictwem Platformy [www.mojafirma.pzu.pl](http://www.mojafirma.pzu.pl)" a tym samym zawrzeć Umowę o świadczenie Usług drogą elektroniczną

Administratorem powyższych danych osobowych będzie PZU SA z siedzibą w Warszawie, rondo Ignacego Daszyńskiego 4, 00-843 Warszawa

Data i podpis/pieczętka osoby uprawnionej zgodnie z KRS (jeżeli reprezentacja wieloosobowa, konieczna jest odpowiednia ilość podpisów) lub właściciela firmy (jeżeli dotyczy jednoosobowej działalności gospodarczej)

Numer telefonu i adres emailowy osoby podpisującej wniosek

Telefon komórkowy	Adres email

Wypełnienie wniosku o dostęp do mojaFirma – formularz do pobrania ze strony [pzu.pl/korpo](http://pzu.pl/korpo)

Podpis (elektroniczny lub tradycyjny) przez osobę uprawnioną do reprezentacji kancelarii brokerskiej (zgodnie z KRS)

Wyślij:

- Oddziały Sprzedaży Korporacyjnej
- [mojafirma@pzu.pl](mailto:mojafirma@pzu.pl)



A modern office interior with large windows, a lounge area with blue armchairs and small tables, and a curved wooden reception desk. The background shows a city street with trees and buildings. A large white circle with a blue arc at the bottom is overlaid on the left side of the image.

# Produkty w mojaFirma

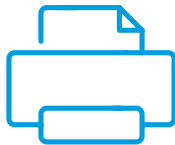


PZU dla  
**Brokera**

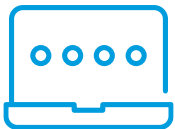
# mojafirma.pzu.pl – oferowanie prostego produktu cyber

## CEL:

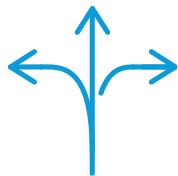
umożliwienie brokerom samodzielnego wystawienia polisy w oparciu o prosty produkt Cyber (stały zakres ubezpieczenia, prosta matryca składki)



Automatyczny proces ofertowania i polisowania - generowanie i pobranie wydruku



Zaproszenie brokera do współpracy i samodzielnego wystawienia oferty/polisy – autoryzacja doradcy.

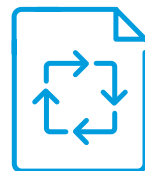


Generyczne funkcjonalności budowania obrazu oferty, dołączania pełnomocnictwa brokera, kalkulacji składki opartej o prostą matrycę i wystawienie polisy



Wniosek o ofertę - zakres w 3 wariantach

Przychody	SU	SU	SU
do 3 mln zł	500 tys. zł	1 mln zł	3 mln zł
od 3 mln zł do 100 mln zł	1 mln zł	3 mln zł	5 mln zł



Likwidacja szkód, naliczanie i rozliczanie kurtażu, rozliczanie składki z klientem – zgodnie z istniejącymi do tej pory modelami dla produktu Cyber





## Ryzyka cybernetyczne na mojaFirma – dla kogo?

→ klienci korporacyjni,

→ Klienci MSP,

odpowiedzialni prawnie za dane osobowe lub wykorzystujący w swojej działalności infrastrukturę informatyczną.

**Antygrupa: osoby fizyczne.**

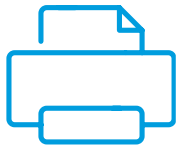
Pożądane branże:

- ✓ spółki IT i technologiczne,
- ✓ podmioty medyczne,
- ✓ Jednostki Samorządu Terytorialnego,
- ✓ działalność przemysłowa,
- ✓ spedycja i magazynowanie.

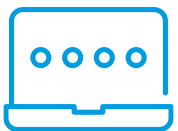
# mojafirma.pzu.pl – oferowanie prostego produktu D&O

## CEL:

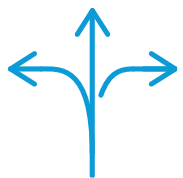
umożliwienie brokerom samodzielnego wystawienia polisy w oparciu o prosty produkt D&O (stały zakres ubezpieczenia, prosta matryca składki)



Automatyczny proces ofertowania i polisowania - generowanie i pobranie wydruku



Zaproszenie brokera do współpracy i samodzielnego wystawienia oferty/polisy – autoryzacja doradcy.

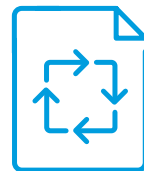


Generyczne funkcjonalności budowania obrazu oferty, dołączania pełnomocnictwa brokera, kalkulacji składki opartej o prostą matrycę i wystawienie polisy



Wniosek o ofertę - zakres w 3 wariantach sumy gwarancyjnej

- 2 000 000 zł
- 5 000 000 zł
- 10 000 000 zł



Likwidacja szkód, naliczanie i rozliczanie kurtażu, rozliczanie składki z klientem – zgodnie z istniejącymi do tej pory modelami dla produktu D&O





## D&O na mojaFirma – dla kogo?

- Członkowie zarządu,
- Osoby pełniące funkcje zarządcze,
- Członkowie Rady Nadzorczej,
- Spółka.

Ubezpieczenie D&O chroni Ubezpieczonych pełniących funkcje zarządcze przed odpowiedzialnością wynikającą z niewłaściwego pełnienia obowiązków i wykonywania czynności zarządczych w spółce kapitałowej.

### **Antygrupa:**

- **Podmioty inne niż spółka kapitałowa i spółdzielnia mieszkaniowa,**
- **Podmioty inne niż członkowie władz spółki.**

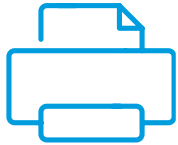
Pożądane branże, wszystkie spółki kapitałowe:

- Spółki kapitałowe, spółdzielnie mieszkaniowe,
- Członkowie władz spółki.

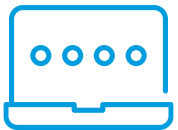
# mojafirma.pzu.pl – oferowanie prostego produktu OC operatora BSP (drony)

## CEL:

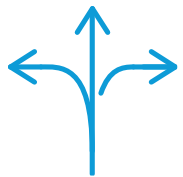
umożliwienie brokerom samodzielnego wystawienia polisy w oparciu o prosty produkt OC operatora BSP (stały zakres ubezpieczenia, 3 warianty z różną sumą gwarancyjną, prosta matryca składki)



Automatyczny proces ofertowania i polisowania - generowanie i pobranie wydruku



Zaproszenie brokera do współpracy i samodzielnego wystawienia oferty/polisy – autoryzacja doradcy.

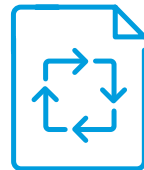


Generyczne funkcjonalności budowania obrazu oferty, dołączania pełnomocnictwa brokera, kalkulacji składki opartej o prostą matrycę i wystawienie polisy



Wniosek o ofertę - zakres w 3 wariantach sumy gwarancyjnej

- 247 810 zł (w 2026 r.)
- 400 000 zł
- 600 000 zł



Likwidacja szkód, naliczanie i rozliczanie kurtażu, rozliczanie składki z klientem – zgodnie z istniejącymi do tej pory ustaleniami





## Obowiązkowe OC operatora BSP na mojaFirma – dla kogo?

- klienci korporacyjni,
- Klienci MSP,

Obowiązek posiadania ubezpieczenia OC przez operatorów bezzałogowych statków powietrznych (BSP/dronów) w Polsce wynika ze znowelizowanej ustawy Prawo lotnicze.

### **Antygrupa:**

- **wojsko, służby porządku publicznego, służby specjalne,**
- **wykonujący loty z kategorii certyfikowanej.**

### Pożądane branże:

- ✓ każda firma używająca dronów o masie od 0,25kg do 20kg i będąca zarejestrowanym w Urzędzie Lotnictwa Cywilnego operatorem BSP.

# mojafirma.pzu.pl – oferowanie produktu cargo

## CEL:

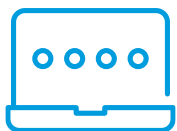
umożliwienie brokerom i klientom samodzielnej rejestracji transportów i wystawianie polis/certyfikatów ubezpieczeniowych bezpośrednio w systemie (polisy jednostkowe); szybki i wygodny sposób ubezpieczyć ładunki w transporcie.



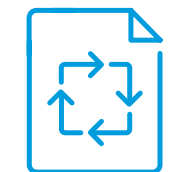
Automatyczne i szybkie zgłoszenie transportu do ubezpieczenia i samodzielne wygenerowanie polisy/certyfikatu przez użytkowników



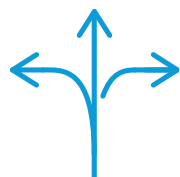
Zawarcie z PZU Umowy Generalnej oraz zdefiniowanie ofert



Automatyczna kalkulacja składki na podstawie obowiązujących warunków



Likwidacja szkód, naliczanie i rozliczanie kurtażu, rozliczanie składki z klientem – zgodnie z istniejącymi do tej pory modelami dla produktu cargo



Polisy jednostkowe w ubezpieczeniach transportu CARGO.

Podmioty (ubezpieczający i ubezpieczony) mające zarejestrowaną działalność gospodarczą na terenie Polski





## Cargo na mojaFirma – dla kogo?

→ klienci korporacyjni,

→ Klienci MSP,

przedsiębiorcy, którzy mogą być narażeni na uszczerbek majątkowy w przypadku szkody podczas transportu mienia (ponoszą ryzyko transportowe).

**Antygrupa: osoby fizyczne, przedsiębiorcy nieponoszący ryzyka transportowego.**

Pożądane branże:

- ✓ spedytory,
- ✓ przewoźnicy,
- ✓ handlowcy,
- ✓ producenci.

# Co zrobić, aby móc korzystać z platformy mojaFirma – cargo?



1

Zawarcie Umowy generalnej i zdefiniowanie ofert

**Zawarcie Umowy Generalnej przygotowanej** przez doradcę PZU na bazie warunków oferty i **zdefiniowanie zakresów ofert** w ramach których będą zawierane polisy jednostkowe.



Dane do oferty

2

Dostarczenie uzupełnionego wniosku o dostęp do mojaFirma oraz pełnomocnictwa

- Wypełnienie wniosku o dostęp do mojaFirma i podpisanie go przez **osobę uprawnioną do reprezentacji ubezpieczającego wskazaną w KRSie**.
- Dołączenie pełnomocnictwa do **zawierania w imieniu i na rzecz ubezpieczającego umów ubezpieczenia**.



Wniosek

3

Aktywacja konta

Na wskazany adres mailowy z wniosku zostanie przesłany link aktywacyjny do stworzonego konta. Przy aktywacji konieczne będzie zapoznanie się i zatwierdzenie regulaminu platformy i klauzuli IADO.



Twoje konto jest już aktywne (121 KB).msg



W sprawie oferty ubezpieczenia zapraszamy do kontaktu z [Oddziałami Sprzedaży Korporacyjnej PZU](#)

# Wniosek o zarejestrowanie nowego użytkownika na platformie mojaFirma.pzu.pl + pełnomocnictwo – cargo

WNIOSEK O ZAREJESTROWANIE NOWEGO UŻYTKOWNIKA NA PLATFORMIE WWW.MOJAFIRMA.PZU.PL

## Dane Ubezpieczającego (firmy)

Nazwa:

Regon:

NIP:

Adres Użytkownika

Imię i nazwisko osoby uprawnionej zgodnie z KRS (jeżeli reprezentacja wieloosobowa, prosimy o wskazanie wszystkich) lub właściciela firmy (jeśli dotyczy jednoosobowej działalności gospodarczej)

Prosimy o przesłanie wypełnionego elektronicznie wniosku oraz skanu podpisanego wniosku na adres Doradcy klienta

W przypadku pytań prosimy o kontakt z Doradcą klienta

## Dane użytkowników Platformy (wszystkie pola są obligatoryjne)

Lp	Nazwisko	Imię	PESEL	Adres email (korespondencja dotycząca systemu będzie wysyłana na ten adres)
1				
2				
3				
4				
5				
6				
7				
8				
9				
10				

Załącznik nr 2 do Umowy genralnej ...

Wykaz Pakietów (Ofert)/przykład

### Szablon oferty 1

Nazwa oferty	transporty krajowe - <i>maszyny i urządzenia</i>
Przedmiot ubezpieczenia	Maszyny i urządzenia
Typ transportu	obcy
Rodzaj środka transportu	samochód, kolej
Sposób ustalenia s.ubezsp.	fakturowa
Max wartość na jednym śr. transp.	samochód - 200 000 EUR skład kolejowy - 1 000 000 EUR
Rodzaj mienia	nowe
Zakres terytorialny	RP
Zakres ochrony	pełny + klauzule 1, 2, 3, 4, 5, 6
Franszyza redukcyjna	2 000 zł
Stawka	0,12 promila

### Szablon oferty 2

Nazwa oferty	transporty międzynarodowe - <i>maszyny i urządzenia</i>
Przedmiot ubezpieczenia	Maszyny i urządzenia
Zakres terytorialny	transporty pomiędzy RP a krajami Europy, USA, Brazylią, RPA, z za
Typ transportu	obcy
Rodzaj środka transportu	samochód, kolej, statek
Sposób ustalenia s.ubezsp.	fakturowa
Max wartość na jednym śr. transp.	samochód - 200 000 EUR skład kolejowy - 1 000 000 EUR statek - 2 000 000 EUR
Rodzaj mienia	nowe

Oświadczam, że w przypadku wypowiedzenia, odwołania lub wygaśnięcia pełnomocnictwa, bezzwłocznie tzn tego samego dnia poinformuję PZU S.A. adres [mojafirma@pzu.pl](mailto:mojafirma@pzu.pl)

Oświadczam, że wskazane powyżej osoby posiadają pełnomocnictwo do reprezentowania firmy oraz mogą zaakceptować w jej imieniu "Regulamin świadczenia Usług drogą elektroniczną za p" zawrzeć Umowę o świadczenie Usług drogą elektroniczną

Administratorem powyższych danych osobowych będzie PZU SA z siedzibą w Warszawie, rondo Ignacego Daszyńskiego 4, 00-843 Warszawa

Data i podpis/pieczętka osoby uprawnionej zgodnie z KRS (jeżeli reprezentacja wieloosobowa, konieczna jest odpowiednia ilość podpisów) lub właściciela firmy (jeśli dotyczy jednoosobowej działalności gospodarczej)

Numer telefonu i adres emailowy osoby podpisującej wniosek

Telefon komórkowy	Adres email
-------------------	-------------



# Zapraszamy do korzystania z platformy selfservice

[mojaFirma.pzu.pl](https://mojaFirma.pzu.pl)



PZU dla  
**Brokera**

An aerial photograph of a large resort building at dusk. The building is illuminated from within, and its balconies are lit up. In the foreground, there is a large outdoor seating area with many tables and chairs, some with umbrellas. A dock with several small boats is visible on the right side of the image. The sky is a mix of blue and orange, indicating sunset. A large white circle with a blue border is overlaid on the right side of the image, containing the text.

**Widzimy się  
na Kongresie  
Brokerów**

# Tegoroczne aktywności Grupy PZU na Kongresie Brokerów



**Panel dyskusyjny  
podczas  
inauguracji  
kongresu.**

**Czarny Łabędź nie  
pyta o zgodę -  
odporność polskiego  
biznesu w epoce  
wstrząsów.**

**27 maja, godz. 16.00**



**Strefa Zdrowia w sali  
nr 5/9.**

Tego dnia na uczestników kongresu będą czekać w przygotowanej sali lekarze: pulmonolog, fizjoterapeuta oraz dietetycy.

**28 maja**

**XXVIII  
Kongres  
Brokerów**

27-29 maja 2026  
Hotel Gołębiowski, Mikołajki



Skoncentrujmy się na koncentracji. Czy mniej znaczy więcej?



**Strefa spotkań 1:1  
z brokerami sala  
konferencyjna nr 5/10.**

**28 maja**





# Pytania i odpowiedzi

PZU dla  
**Brokera**

A high-angle photograph of a diverse group of people holding hands in a circle. The image is centered around a white circle with a blue arc at the bottom, containing the text 'Do zobaczenia'. The background shows various clothing items like denim, polka dots, and solid colors, and a wooden floor.

**Do zobaczenia**