Załącznik nr 80 do Dokumentu zawierającego kluczowe informacje

Dokument zawiera szczegółowe informacje o funduszu oferowanym w ramach ubezpieczenia Program Inwestycyjny World (kod warunków: FMIJ50)

Nazwa funduszu: Franklin Technology Fund (kod funduszu: FFC27)

Data sporządzenia dokumentu zawierającego kluczowe informacje: 1 listopada 2026 roku, mający zastosowanie do umów ubezpieczenia zawartych na podstawie wniosku złożonego i podpisanego przez ubezpieczającego od 1 lipca 2019 r.
Masz zamiar zakupić produkt, który nie jest prosty i może być trudny w zrozumieniu.

Cele inwestycyjne i środki ich osiągania oraz rynek docelowy

Celem inwestycyjnym funduszu jest wzrost wartości aktywów w wyniku wzrostu wartości lokat. Realizując cel inwestycyjny ubezpieczeniowy fundusz kapitałowy lokuje 100% aktywów w jednostki uczestnictwa funduszu inwestycyjnego Franklin Templeton Investment Fund - Franklin Technology Fund (ISIN: LU0122613655). Fundusz inwestycyjny dąży do zwiększenia wartości inwestycji w średnim i długim terminie. Główne cechy docelowego inwestora indywidualnego zostały określone w Dokumencie zawierającym kluczowe informacje.

Jakie są ryzyka i możliwe korzyści?

Ogólny wskaźnik ryzyka



Wskaźnik ryzyka uwzględnia założenie, że będziesz utrzymywać produkt przez 5 lat. Jeżeli spieniężysz inwestycję na wczesnym etapie, faktyczne ryzyko może się znacznie różnić, a zwrot może być niższy. Być może nie będziesz w stanie wyjść z inwestycji łatwo lub być może będziesz musiał wyjść z inwestycji po cenie, która znacznie wpłynie na uzyskany zwrot.

Ogólny wskaźnik ryzyka stanowi wskazówkę co do poziomu ryzyka tego produktu w porównaniu z innymi produktami. Pokazuje on, jakie jest prawdopodobieństwo straty pieniędzy na produkcie z powodu zmian rynkowych lub wskutek tego, że nie mamy możliwości wypłacenia Ci pieniędzy.

Ten produkt nie uwzględnia żadnej ochrony przed przyszłymi wynikami na rynku, więc możesz stracić część lub całość swojej inwestycji. W przypadku niemożliwości wypłacenia Ci (przez nas) należnej kwoty możesz stracić całość swojej inwestycji. Możesz jednak skorzystać z systemu ochrony konsumentów (zob. sekcja „Co się stanie, jeśli PZU Życie SA nie ma możliwości wypłaty?" w Dokumencie zawierającym kluczowe informacje). Ochrona ta nie jest uwzględniona we wskaźniku przedstawionym powyżej.

Sklasyfikowaliśmy ten fundusz jako 5 na 7, co stanowi średnio wysoką klasę ryzyka. Oznacza to, że potencjalne straty wskutek przyszłych wyników oceniane są jako średnio duże, a złe warunki rynkowe prawdopodobnie wpłyną na naszą zdolność do wypłacenia Ci pieniędzy.

Miej świadomość ryzyka walutowego. Będziesz otrzymywać płatności w innej walucie, więc ostateczny zwrot, który uzyskasz, zależy od kursu wymiany dwóch walut. Ryzyko to nie jest uwzględnione we wskaźniku przedstawionym powyżej.

Scenariusze dotyczące wyników

Nie można dokładnie przewidzieć rozwoju sytuacji rynkowej w przyszłości. Przedstawione scenariusze są jedynie przykładem potencjalnych wyników opartych na ostatnich zwrotach. Rzeczywiste zwroty mogą być niższe.

Ostateczna wartość inwestycji w ten produkt zależy od przyszłych wyników rynku. Przyszła sytuacja rynkowa jest niepewna i nie można dokładnie przewidzieć, jak się rozwinie.

Przedstawione scenariusze niekorzystne, umiarkowane i korzystne są ilustracjami wykorzystującymi najgorsze, średnie i najlepsze wyniki funduszu lub odpowiedniego poziomu referencyjnego z ostatnich 10 lat. W przyszłości sytuacja na rynkach może kształtować się w zgoła odmienny sposób.

DLA OPCJI ŚWIADCZENIA A:

Zalecany okres utrzymywania:	5 lat
Przykładowa inwestycja:	50000 zł
Składka ubezpieczeniowa:	60 zł

Scenariusze w przypadku dożycia

		Jeżeli oszczędzający (ubezpieczający) wyjdzie z programu (produktu) po roku	**Jeżeli oszczędzający (ubezpieczający) wyjdzie z programu (produktu) po 5 latach**
Minimum	**Nie ma minimalnego gwarantowanego zwrotu. Oszczędzający (ubezpieczający) może stracić część lub całość swojej inwestycji.**		
Warunki skrajne	**Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów**	22 446 zł	4 955 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-55,1%	-37,0%

Niekorzystny	**Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów**	25 920 zł	60 408 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-48,2%	3,9%
Umiarkowany	**Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów**	60 805 zł	85 458 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	21,6%	11,3%
Korzystny	**Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów**	88 451 zł	180 652 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	76,9%	29,3%

Scenariusz w przypadku śmierci

Zdarzenie objęte ubezpieczeniem	**Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów przysługująca beneficjentom**	61 680 zł	85 458 zł

Scenariusz w przypadku śmierci spowodowanej nieszczęśliwym wypadkiem

Zdarzenie objęte ubezpieczeniem	**Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów przysługująca beneficjentom**	161 680 zł	185 458 zł

DLA OPCJI ŚWIADCZENIA B:

Zalecany okres utrzymywania:	5 lat
Przykładowa inwestycja:	50 000 zł
Składka ubezpieczeniowa:	79 zł

	Jeżeli oszczędzający (ubezpieczający) wyjdzie z programu (produktu) po roku	**Jeżeli oszczędzający (ubezpieczający) wyjdzie z programu (produktu) po 5 latach**

Scenariusze w przypadku dożycia

Minimum	**Nie ma minimalnego gwarantowanego zwrotu. Oszczędzający (ubezpieczający) może stracić część lub całość swojej inwestycji.**		
Warunki skrajne	**Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów**	22 541 zł	6 079 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-54,9%	-34,4%
Niekorzystny	**Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów**	26 003 zł	61 293 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	-48,0%	4,2%
Umiarkowany	**Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów**	60 790 zł	85 344 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	21,6%	11,3%
Korzystny	**Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów**	88 431 zł	180 414 zł
	Średnia roczna stopa zwrotu	76,9%	29,3%

Scenariusz w przypadku śmierci

Zdarzenie objęte ubezpieczeniem	**Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów przysługująca beneficjentom**	62 282 zł	86 197 zł

Scenariusz w przypadku śmierci spowodowanej nieszczęśliwym wypadkiem

Zdarzenie objęte ubezpieczeniem	**Końcowa wartość inwestycji po odliczeniu kosztów przysługująca beneficjentom**	162 282 zł	186 197 zł

Scenariusz warunków skrajnych pokazuje, ile pieniędzy możesz odzyskać w ekstremalnych warunkach rynkowych.

Scenariusz niekorzystny/ umiarkowany/ korzystny stanowi oszacowanie wartości Twojej inwestycji wyznaczone w oparciu o odpowiednio najgorszy/ przeciętny/ najlepszy wynik funduszu lub odpowiedniego poziomu referencyjnego z ostatnich 10 lat.

Przedstawione dane liczbowe obejmują wszystkie koszty samego produktu i obejmują koszty Twojego doradcy lub dystrybutora. W danych liczbowych nie uwzględniono Twojej osobistej sytuacji podatkowej, która również może mieć wpływ na wielkość zwrotu.

Składka ubezpieczeniowa jest średnią roczną opłatą za ryzyko ubezpieczeniowe w okresie 5 lat w scenariuszu umiarkowanym. Scenariusze w przypadku śmierci i śmierci spowodowanej nieszczęśliwym wypadkiem opierają się na założeniach ze scenariusza umiarkowanego.

Jakie są koszty?

Koszty w czasie

W tabelach podano kwoty, które są pobierane z inwestycji na pokrycie różnych rodzajów kosztów. Kwoty te zależą od kwoty inwestycji, okresu utrzymywania produktu oraz wyników osiąganych przez produkt. Przedstawione kwoty są ilustracjami opartymi na przykładowej kwocie inwestycji i różnych możliwych okresach inwestycji.

Założyliśmy, że:
- w pierwszym roku roczna stopa zwrotu wynosi 0%. W odniesieniu do pozostałych okresów utrzymywania założyliśmy, że produkt osiąga wyniki takie, jak pokazano w scenariuszu umiarkowanym,
- zainwestowano 50 000 zł.

DLA OPCJI ŚWIADCZENIA A:

	Jeżeli oszczędzający (ubezpieczający) wyjdzie z programu (produktu) po roku	**Jeżeli oszczędzający (ubezpieczający) wyjdzie z programu (produktu) po 5 latach**
Całkowite koszty	3 017 zł	13 658 zł
Wpływ kosztów w skali roku (*)	6,2%	4,4%

(*) Ilustruje to, w jaki sposób koszty zmniejszają Twój zwrot każdego roku w okresie utrzymywania. Na przykład pokazuje to, że w przypadku wyjścia z inwestycji z upływem zalecanego okresu utrzymywania inwestycji prognozowany średni roczny zwrot wynosi 15,7% przed uwzględnieniem kosztów i 11,3% po uwzględnieniu kosztów.

DLA OPCJI ŚWIADCZENIA B:

	Jeżeli oszczędzający (ubezpieczający) wyjdzie z programu (produktu) po roku	**Jeżeli oszczędzający (ubezpieczający) wyjdzie z programu (produktu) po 5 latach**
Całkowite koszty	3 029 zł	13 743 zł
Wpływ kosztów w skali roku (*)	6,2%	4,5%

(*) Ilustruje to, w jaki sposób koszty zmniejszają Twój zwrot każdego roku w okresie utrzymywania. Na przykład pokazuje to, że w przypadku wyjścia z inwestycji z upływem zalecanego okresu utrzymywania inwestycji prognozowany średni roczny zwrot wynosi 15,8% przed uwzględnieniem kosztów i 11,3% po uwzględnieniu kosztów.

Struktura kosztów

DLA OPCJI ŚWIADCZENIA A:

Koszty jednorazowe przy wejściu lub wyjściu		**Wpływ kosztów w skali roku, jeżeli oszczędzający (ubezpieczający) wyjdzie z programu (produktu) po zalecanym okresie utrzymywania (po 5 latach)**
Koszty wejścia	Nie pobieramy opłaty za wejście do programu (produktu)	0,0%
Koszty wyjścia	Koszty wyjścia podano w następnej kolumnie jako „Nie dotyczy”, ponieważ nie mają one zastosowania w przypadku utrzymania produktu do upływu zalecanego okresu utrzymywania.	Nie dotyczy
Koszty bieżące ponoszone każdego roku		
Opłaty za zarządzanie i inne koszty administracyjne lub operacyjne	Opłaty i koszty Towarzystwa Funduszy Inwestycyjnych i PZU Życie SA, które mają wpływ na wartość Twojej inwestycji, nie wymienione w innych pozycjach. Jest to szacunek oparty na rzeczywistych kosztach Towarzystwa Funduszy Inwestycyjnych z ostatniego roku oraz opłatach PZU Życie SA zgodnych z OWU.	4,4%
Koszty transakcji	0,0% wartości Twojej inwestycji rocznie. Jest to szacunkowa kwota kosztów ponoszonych przy zakupie i sprzedaży bazowych wariantów inwestycyjnych dla danego produktu. Rzeczywista kwota będzie się różnić w zależności od tego, jak dużo kupujemy i sprzedajemy.	0,0%
Koszty dodatkowe ponoszone w szczególnych warunkach		
Opłaty za wyniki	W przypadku tego produktu nie ma opłaty za wyniki.	0,0%

DLA OPCJI ŚWIADCZENIA B:

Koszty jednorazowe przy wejściu lub wyjściu		**Wpływ kosztów w skali roku, jeżeli oszczędzający (ubezpieczający) wyjdzie z programu (produktu) po zalecanym okresie utrzymywania (po 5 latach)**
Koszty wejścia	Nie pobieramy opłaty za wejście do programu (produktu)	0,0%
Koszty wyjścia	Koszty wyjścia podano w następnej kolumnie jako „Nie dotyczy”, ponieważ nie mają one zastosowania w przypadku utrzymania produktu do upływu zalecanego okresu utrzymywania.	Nie dotyczy
Koszty bieżące ponoszone każdego roku		
Opłaty za zarządzanie i inne koszty administracyjne lub operacyjne	Opłaty i koszty Towarzystwa Funduszy Inwestycyjnych i PZU Życie SA, które mają wpływ na wartość Twojej inwestycji, nie wymienione w innych pozycjach. Jest to szacunek oparty na rzeczywistych kosztach Towarzystwa Funduszy Inwestycyjnych z ostatniego roku oraz opłatach PZU Życie SA zgodnych z OWU.	4,5%
Koszty transakcji	0,0% wartości Twojej inwestycji rocznie. Jest to szacunkowa kwota kosztów ponoszonych przy zakupie i sprzedaży bazowych wariantów inwestycyjnych dla danego produktu. Rzeczywista kwota będzie się różnić w zależności od tego, jak dużo kupujemy i sprzedajemy.	0,0%
Koszty dodatkowe ponoszone w szczególnych warunkach		
Opłaty za wyniki	W przypadku tego produktu nie ma opłaty za wyniki.	0,0%

Inne istotne informacje

Informacje na temat wyników osiągniętych w przeszłości przez fundusz w okresie 10 lat oraz co miesiąc aktualizowanych scenariuszy dotyczących wyników inwestycji, dostępne są na https://www.pzu.pl/dla-ciebie-i-rodziny/inwestycje-i-oszczednosci/ubezpieczenia-inwestycyjne/program-inwestycyjny-world.